

受講無料

展示会・商談会で成約率を高めるために!!

商談力向上セミナー

良い商品が“売れる”とは限らないことをご存知ですか？

＜カリキュラム＞

1. 営業力強化のポイント
2. 提案力強化のポイント
3. 商品力を高める
4. インパクトを強める
5. ワークショップ

「自慢の商品がある」と考えている事業所も多いかと思いますが、良い商品が必ずしも売れるとは限りません。販路の拡大を考える場合、展示会・商談会への出展の重要性を理解されていても、商談の成功につながる方法をご存じの事業所は少ないのではないのでしょうか？

展示会・商談会などにおいてバイヤーとの成約率を高めるためには、自社の現状と商談相手についての理解を深め、バイヤーから求められる商品とバイヤーへの効果的な商談方法を把握しておくことが重要です。本セミナーでは、流通業界の現状から商談に必要な対応までを専門家がわかりやすく丁寧にお伝えいたします。

【日 時】 平成30年 **10**月**3**日 (水)

【時 間】 **13:30~16:30**

【会 場】 藤岡市役所東庁舎大会議室

【対 象】 市内事業者、創業予定者

【定 員】 30名 (先着順)

【受講料】 無 料

【講 師】 株式会社エイチ・イーエル 菊地 亮太氏 (中小企業診断士)

【主 催】 藤岡市 【共 催】 藤岡商工会議所

【申込み】 9月25日 (火) までに、藤岡市役所 商工観光課へ

TEL : 0274-40-2318 FAX : 0274-24-4414 E-mail : syoko2@city.fujioka.gunma.jp

※FAXで申し込む場合は下記をご記入後、この用紙をそのまま送信してください。

藤岡市役所 商工観光課行

FAX:0274-24-4414

「商談力向上セミナー」 受講申込書

事業所名	フリガナ	(業 種)	
受講者名	フリガナ		
所在地	TEL	-	-
	FAX	-	-

※ご記入いただきました個人情報は慎重に取り扱い、本セミナーの運営・管理、その他情報提供のみに使用いたします。

お問合せ

藤岡市役所 商工観光課

〒375-8601 群馬県藤岡市中薬須327 TEL : 0274-40-2318



講師：株式会社エイチ・イーエル

菊地 亮太 氏(中小企業診断士)

東京都出身、早稲田大学卒業。

三越、成城石井にて、店舗販売・バイヤーとしての業務に従事した後、平成23年中小企業診断士として独立。大手流通業での経験と行動分析学や行動経済学を活用して、売れる仕組みを構築するコンサルティングを実施。経営理念や事業コンセプトを明確にし、それをお客様に伝えるためのマーケティング活動や、社内に浸透させる組織力向上の取り組み、心理学を活用したBtoCマーケティング・組織マネジメントを中心とした経営相談を行っている。中小企業診断士、1級販売士、(財)日本生産性本部認定経営コンサルタント、農商工連携登録専門家 他